

Job Description

COMERCIAL DE ZONA

Referencia: Comercial Fitness y Outdoor

Departamento: Comercial

Nombre de la empresa: Empresa internacional líder en sector tecnología

Número de trabajadores: 50

Sede central en: Barcelona

Descripción de la oferta: Buscamos una persona dinámica, flexible, responsable y deportista, con experiencia previa como comercial. Esta persona debe gestionar la cartera de clientes existente y potenciales. Realizará formaciones de producto para distribuidores y asistirá a eventos deportivos con usuarios. Reportando directamente al director de outdoor y fitness, ofrecemos posibilidades de desarrollo y aprendizaje.

Entre las principales responsabilidades se encuentran:

- Conocer, presentar y vender productos de la empresa a los clientes actuales y potenciales.
- Identificar las perspectivas de ventas y contactar con las cuentas de estas y otras que le sean asignadas.
- Preparar presentaciones, propuestas y contratos de venta.
- Desarrollar y mantener los materiales de venta.
- Mantener los clientes actuales y establecer potenciales relaciones con el cliente.
- Gestionar pedidos y otras tareas administrativas.
- Identificar y resolver las preocupaciones del cliente.
- Preparar informes de estado, incluyendo la actividad, el cierre, el seguimiento y cumplimiento de metas.
- Desarrollar e implementar actividades de ventas especiales para reducir el stock.
- Asistir a eventos en representación de la marca.
- Otras tareas asignadas.

Requisitos

- Inglés alto
- Dominio de Microsoft office
- Amante del deporte
- Preferible conocimiento técnico de producto
- Experiencia mínima de 2 años
- Saber trabajar en equipo
- Persona rápida, eficiente y organizada
- Perfecto nivel de comunicación escrito y oral
- Capacidad para trabajar bajo presión
- Carnet de conducir y vehículo propio
- Disponibilidad total para viajar.

Contrato

Tipo de contrato: De duración indefinida

Jornada laboral: Completa