

Attaché(e) Commercial(e) Itinérant(e) du secteur Sud Est

Stage d'une durée de 3 à 4 mois (poste à pourvoir immédiatement)

L'entreprise :

Tout a commencé il y a plus de 30 ans et depuis Garmin est devenu le leader mondial de la technologie GPS pour l'automobile, l'aviation, la marine, le fitness et les activités outdoor.

De la conception à la distribution, en passant par la fabrication de nos produits au sein de nos propres usines, nous maîtrisons en interne l'ensemble de nos activités. Nous offrons ainsi des produits innovants de grande qualité à tous nos clients, afin d'améliorer leur vie au quotidien et de les accompagner dans leurs activités sportives.

Chez Garmin, c'est la passion qui nous anime. Si vous êtes comme nous, alors rejoignez-nous.

La mission :

Dans les zones départementales visitées :

- Secteur Sud Est (départements : 39,01,74,69,42,43,07,26,38,73,05,04,06,83,13,30,34) ;
- Rattaché(e) à la Direction Commerciale basée à Nanterre (92). Travail en binôme avec le commercial référant sur le secteur.

Vos principales attributions seront :

- La visite et le développement d'un portefeuille clients sport / Outdoor sur le secteur ;
- La visite et la mise en place d'actions commerciales dans les magasins retails ;
- Application de la politique commerciale et la mise en place de la stratégie merchandising/diffusion de la PLV ;
- Le report hebdomadaire de son activité au chef des ventes via un outil prédéfini ;
- Assiste le service commercial et marketing dans la réalisation des événements revendeurs ;
- Assure la tenue en état de fonctionnement d'un matériel de démonstration mis à sa disposition.

Profil

Vous êtes étudiant en école de commerce et vous souhaitez une expérience dans la vente et le secteur de la distribution dans le monde du sport et de l'électronique « grand public ».

Vous avez un excellent tempérament commercial et vous aimez les challenges.

Ecoute, pugnacité, rythme, et autonomie sont autant de qualités qui vous permettront de réussir au sein de notre entreprise.

Autres informations :

Gratification + commissions ;

Avantages : voiture de fonction, mutuelle, téléphone, ordinateur.

Contact :

Si vous êtes intéressé(e) par ce poste, merci d'envoyer votre CV et une lettre de motivation à : recrutement.france@garmin.com.

Merci de mentionner dans l'objet du mail "**Stage - Attaché(e) Commercial(e) Itinérant(e) du secteur Sud Est**" suivi de votre prénom et de votre nom.